

Leszno, 06.06.2013



SZKOLENIE

„PROWADZENIE PREZENTACJI”

CEL SZKOLENIA:

Nauczenie uczestników prowadzenia profesjonalnych prezentacji

KORZYŚCI:

Na szkoleniu omówione zostanie jak się właściwie przygotować do prezentacji, na co zwrócić uwagę i co przemyśleć przed prezentacją. Każdy nauczy się panować nad swoim ciałem i właściwie interpretować zachowania słuchaczy. Omówione zostaną sposoby opanowania stresu oraz metody radzenia sobie z trudnymi sytuacjami. Dodatkowo każdy dowie się jak podnieść swoją wiarygodność w oczach słuchaczy. Przeanalizowane zostaną sposoby wykorzystania dodatkowych materiałów i narzędzi podczas prezentacji. Pod koniec szkolenia wykonane zostaną przykładowe prezentacje, po których uczestnicy otrzymają kompleksową informację zwrotną.

UCZESTNICY:

Osoby, które chcą zwiększyć swoje umiejętności prezentacji i autoprezentacji

PROGRAM:**1. Efektywna komunikacja podczas prowadzenia prezentacji**

- Skuteczne komunikowanie się z otoczeniem
- Metody argumentacji

2. Przygotowanie prezentacji

- Jak właściwie przygotować się do prezentacji – temat, miejsce, czas, uczestnicy
- Na co zwrócić uwagę zanim zaczniemy prezentować – główne punkty przekazu

3. Język ciała i praca nad głosem

- Wykorzystanie języka ciała podczas prezentacji i sposoby wpływania na słuchaczy
- Praca nad głosem – jak mówić pewnie i przekonująco
- Jak utrzymać uwagę słuchaczy
- Jak ograniczyć stres i treść

4. Budowanie wiarygodności

- Efekt pierwszego wrażenia
- Metody podnoszenia wiarygodności
- Budowanie autorytetu

5. Emocje w prezentacjach

- Sposoby zmniejszania stresu i zdenerwowania podczas prezentacji
- Wywieranie wpływu na słuchaczy
- Radzenie sobie z trudnymi sytuacjami

6. Narzędzia wspomagające efektywną prezentację produktu

- Materiały wizualne
- Materiały audio
- Dodatkowe materiały przydatne do osiągnięcia celów prezentacji

METODY SZKOLENIOWE:

- Wykłady interaktywne
- Praca w grupach
- Zadania indywidualne
- Symulacje prezentacji
- Dyskusje

TERMIN SZKOLENIA I MIEJSCE:

28.06.2013, od godz. 9.00 do 15.00, siedziba RIPH Leszno, ul. 55 Pułku Piechoty 34

PROWADZĄCY:

Wojciech Masłowski: Wykładowca Wyższej Szkoły Nauk Humanistycznych i Dziennikarstwa w Poznaniu, Wykładowca Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu, Trener – obszary specjalizacji: negocjacje, prezentacje i wystąpienia publiczne, sprzedaż, komunikacja międzyludzka, motywacja, budowania zespołu, konflikty w zespole, marketing

KOSZT:

260,00 zł brutto od osoby dla firm członkowskich płacących miesięcznie składkę w wysokości 20,00 i 40,00 zł
240,00 zł brutto od osoby dla firm członkowskich płacących miesięcznie składkę w wysokości 60,00 i 80,00 zł
220,00 zł brutto od osoby dla firm członkowskich płacących miesięcznie składkę w wysokości 120,00 i 160,00 zł
310,00 zł brutto od osoby dla firm niezrzeszonych w Izbie

Wpłaty należy dokonywać na konto nr 25 1090 2125 0000 0005 5401 0218.

ZGŁOSZENIA:

Zgłoszenia prosimy przysyłać faksem (65/ 529 67 41) na formularzu zgłoszeniowym dostępnym na stronie www.riph.pl do dnia 21.06.2013 r.